

Business-Fyn

Redaktør:
Ole Frank Rasmussen,
65 45 51 35
Souschef:
Jesper Beenfeldt Nielsen,
65 45 51 34
Fax: 65 45 52 88
erhverv@fyens.dk

Journalister:
Bent Warncke, 65 45 51 39
Knud Raasthøj, 65 45 51 44
Stine Charlotte Hansen, 65 45 52 00
Jakob H. Christiansen, 65 45 52 00
Christine Brasch Andersen 65 45 51 32
Christian Friis, 65 45 51 36
Redigeret af: Jesper Friesmand

Englene har pengene til den gode idé

■ To nystartede fynske firmaer var forleden til møde med 25 såkaldte Business Angels i Svendborg

I denne uge var fire nystartede iværksætter-virksomheder, heraf to fra Fyn, samlet til investormøde Hos Halberg Kapital i Svendborg.

Mødet var arrangeret af Business Angels Syddanmark, et netværk, der består af 25 investorer fra Region Syddanmark, som investerer i små og mellemstore virksomheder inden for IT, handel, industri og service.

Netværket repræsenterer cirka 250 millioner kroner i kapital allokere til unoterede virksomheder. Pengene kan gå til iværksættere, nystartede virksomheder, som stadig er i opstartsfasen og derfor har brug for kapital, eller allerede etablerede firmaer, der øn-

sker kapital til en ny strategi.

Som nystartet virksomhed eller iværksætter kan det være svært - om end ikke umuligt - at få kapital tilført fra banker eller investeringsfonde. Derfor kan det ifølge investorer og adjungeret professor ved CBS Søren Hougaard være mere end fordelagtigt at deltage på et investormøde.

- Som iværksætter har man ikke en chance for at finde sin finansiering i banken. Man kan ikke stille sikkerhed og har ingen omsætning. Man kører med underskud og har kun idéer. Så hvis en iværksætter har behov for kapital, er den eneste finansieringsmulighed at melde sig på markedet, hvor de her Business Angels er, siger han.

Firmaer på pengejagt

Inden mødets start i Svendborg var forventningerne store hos de to fynske iværksætter-virksomheder Inrotech, der udvikler robotter, og Wri-

teReader, der har lavet en lærings-app til mobilmarkedet.

- Det, vi går efter, er, at få kapital ind, så vi kan realisere det potentiale, vi har, sagde ejer af Inrotech, Flemming Jørgensen.

Høje forventninger

Også hos WriteReader var forventninger høje. Her havde man ikke noget imod at sætte præcise tal på, hvor mange penge, man er på udkig efter.

- Vi går efter to millioner kroner, sagde Janus Madsen, manden bag WriteReader.

På selve mødet fik hver virksomhed 10 minutter til at "pitche" (præsentere, red.) deres projekt, hvorefter 10 minutter var dedikeret til de fremmødte Business Angels, der måtte have spørgsmål til virksomhederne.

- Det var kort og kontant, hurtigt ind og hurtigt ud, sagde Flemming Jørgensen efter mødet.

Engle kommer flyvende

Da mødet var slut, og firmaerne havde præsenteret deres idéer, projekter og ønsker, var der afsat tid til at netværke og få lidt let forplejning.

Og bare to dage efter investormødet har begge de



fynske iværksættervirksomheder, Inrotech og WriteReader, hørt fra henholdsvis otte og syv interesserede investorer, der gerne vil høre mere om deres planer.

- Der har været stor interesse, og vi har skrevet ud til de Business Angels, der gerne

vil høre mere om os og bedt dem om at vende tilbage med henblik på at mødes igen, siger Babar Baig, medstifter af WriteReader og tilføjer:

Kloge penge

- Vi vil gerne have kloge penge med om bord i vores pro-

jekt, men der kan gå alt fra to uger til et halvt år, før vi ved, om de er villige til at skyde penge i vores idé.



Af Christian Friis
cfri@fyens.dk

Inrotech og WriteReader

Inrotech er et odenseansk firma, der udvikler mobile robotter til svejseindustri. Firmaet udspringer fra Lindø, startede i 2010 og har i dag 10 ansatte.

WriteReader er et odenseansk firma, der har udviklet en lærings-app til iPad og iPhone til børn i alderen tre til 10 år. Firmaet startede i 2013.

- Vores hidtil bedste møde

■ Bestyrelsesformand for Business Angels Syddanmark, Mads Pauli, er tilfreds med det seneste møde mellem kapitaløgende virksomheder og investorer

- To af de virksomheder, der præsenterede deres projekter og idéer på mødet, har nu syv til otte interesserede investorer at gå videre med, og det er om ikke andet en god start i forhold til at få finansieret sin virksomhed, sagde besty-

relsesformand for Business Angels Syddanmark, Mads Pauli, efter denne uges investormøde i Svendborg.

Ifølge Mads Pauli var mødet, set med hans øjne, det hidtil bedste på case-fronten.

Har selv bedt om møde

- Det var nogle rigtig gode cases (firmaer, red.). Vi var desværre mødt af en del afbud af investorer på selve dagen, men bortset fra det synes jeg, at vi har ramt rimelig plet, når de to virksomheder Inrotech og WriteReader efterfølgende har fået henvendelser fra henholdsvis otte og syv investorer, siger han.

Mads Pauli, som både er bestyrelsesformand for Business Angels Syddanmark og direktør i investeringsvirksomheden Chrispa, har også selv valgt at gå videre med en af de repræsenterede virksomheder fra mødet, de såkaldte cases, nemlig robotvirksomheden Inrotech fra Odense.

- Jeg har bedt Inrotech om et møde. Men det er selvfølgelig vigtigt at pointere, at man typisk kigger på mange virksomheder, inden man rammer lige præcis den virksomhed, man gerne vil investere i, siger Mads Pauli og tilføjer:

- Men jeg synes, at Inrotech er en spændende virksomhed, som jeg gerne vil høre mere om.

På de fire årlige investormøder, som Business Angels Syddanmark afholder, er fremgangsmåden den, at fire til fem virksomheder hver får 10 minutter til at fremlægge deres projekter og idéer, såkaldt "pitching", hvorefter de interesserede investorer kan stille uddybende spørgsmål.

- Man fortæller næsten hele historien som en slags teaser. En virksomhedsejer kan nemt bruge flere timer på at fortælle om sin virksomhed,

Business Angels Syddanmark

Netværket startede i 2010 og består i dag af cirka 25 investorer og syv partnere.

Business Angels Syddanmark repræsenterer cirka 250 millioner kroner i kapital til unoterede virksomheder.

Der afholdes fire investormøder om året. På hvert møde pitcher (at fremlægge en salgstale, red.) fire til fem kapitaløgende virksomheder.

Siden 2010 har 74 kapitaløgende virksomheder præsenteret sig på i alt 16 investormøder.

og da det ikke altid er lige interessant for alle, så får man cirka et kvarter til at fortælle om sin virksomhed, og det er det, siger Mads Pauli.

Efterfølgende kan investo-

En tredjedel af virksomhederne har siden opnået finansiering, heraf 10 procent direkte gennem Business Angels Syddanmark.

Netværket medfinansieres af KRAKS Fond og Trefor.

Firmaet Keystones screener (kvalificerer, red.) de projekter, som bliver fremlagt for netværket. Herefter udvælger bestyrelsen fire til fem såkaldte cases (iværksættere eller virksomheder, red.), som fremlægger deres firma, projekt eller idé på et af de fire, årlige møder.

rerne så kontakte virksomheden med henblik på videre samarbejde.

Af Christian Friis
cfri@fyens.dk